



Mosaico E1 è un ERP che risponde con semplicità di implementazione e completezza funzionale alle esigenze delle piccole e medie imprese.

È presente sul mercato con **3 verticalizzazioni** orientate ai processi dei settori : **vitivinicolo, commercio prodotti petroliferi, officine autorizzate e concessionari.**

Mosaico E1 è stato concepito e realizzato per essere facilmente adattato alle diverse tipologie aziendali. La **flessibilità** degli strumenti permette alla soluzione di modellarsi in base alle esigenze organizzative che il mercato richiede e che l'azienda è disposta ad implementare, orientandosi verso la soddisfazione del cliente.

È un prodotto **modulare e multiplatforma** (integrato con architetture di rete supportate dai più diffusi protocolli, funziona su tutti i sistemi operativi) che copre le aree amministrativa e finanziaria, il ciclo attivo e passivo, l'area commerciale, il sistema di controllo, la produzione. I vari moduli sono perfettamente integrati fra loro ed installabili anche in tempi diversi. Garantisce sicurezza ed accesso selezionato a dati e transazioni.

Mosaico E1 offre innovazione tecnologica e funzionale alle strutture aziendali, integrandosi :

- con il mondo Office
- con applicazioni di Business Intelligence,
- con il WEB per soluzioni B2B (Internet) ed intranet /extranet, Sales Force Automation,
- con una soluzione di Archiviazione Documentale,
- servizi Web Services nativi,
- una reportistica interna personalizzabile dall'utente.

mosaico **E1**

MOSAICO E1 CONCESSIONARI & OFFICINE

E' una soluzione che consente la gestione globale delle aziende del settore, dagli aspetti contabili, al magazzino ricambi, dall'area vendite al post-vendita (Automobili, Motocicli e Veicoli industriali), secondo una logica di sinergia e di relazione tra le diverse aree gestionali.

È costituito da due moduli applicativi mirati alla gestione dell'officina autorizzata e dell'area vendita del concessionario, inteso come attività commerciale ed amministrativa per la gestione delle pratiche legate alla vendita dei veicoli.

Il modulo officina fornisce uno strumento preciso e funzionale per gestire l'attività di assistenza e riparazione veicoli. Pensato e sviluppato per dare una risposta concreta alle due principali esigenze di una realtà operante nel settore dell'Automotive: **gestione degli ordini di lavoro e soddisfazione del cliente**. Ogni altra funzione svolge un ruolo "satellite" rispetto alla Commessa di Lavoro consentendo un'efficiente gestione delle interazioni con **il magazzino ricambi** e con **la pianificazione del lavoro interno**.

Il modulo concessionario fornisce un supporto alla pianificazione, gestione e controllo dell'area vendite per soddisfare tutte le esigenze in modo funzionale e semplice.

MOSAICO E1 VINO & CANTINE

E' una soluzione che risolve le problematiche gestionali di cantine sociali ed aziende vinicole.

Risponde alle esigenze della cantina sociale per quanto riguarda la presa in carico del conferimento delle uve, l'analisi statistica del conferito e l'emissione dei **documenti di raccolta e denuncia uve**, gestendo in modo integrato con la contabilità generale la situazione finanziaria dei **Soci Conferenti**.

Segue il **"percorso" dell'uva**, dall'ingresso in cantina alle operazioni di vinificazione, registrando automaticamente carichi e scarichi di magazzino ed alimentando i registri di cantina ed il sistema interno di **rintracciabilità**.

Il ciclo attivo e passivo di Mosaico E1 è completamente integrato con la procedura di acquisto e vendita diretta dei prodotti vinicoli per gestire imballi, confezioni e documenti **DOCO e DAA**, anche mediante procedure di magazzino automatizzate con l'uso di terminali portatili. Assolve gli adempimenti di stesura dei registri di commercializzazione, vinificazione, imbottigliamento, arricchimento e DAA.

MOSAICO E1 OIL

E' una soluzione rivolta alle aziende che commercializzano prodotti petroliferi, carburanti e lubrificanti.

Il software adempie alla vigente legislazione in modo semplice ed affidabile. Sono previste la gestione dei documenti DAS per consegne a quantità assegnate o tentata vendita, la doppia unità di misura per i prodotti (di commercializzazione ed per UTF), la gestione della densità ambiente ed a 15°C, i registri di carico/scarico UTF e le richieste di rimborso per prodotti ad agevolazione d'accisa (gasolio riscaldamento, uso serre, ...). Per le aziende che possiedono più depositi fiscali è attivabile una gestione multideposito, al fine di consentire agli operatori la gestione in autonomia e sicurezza del proprio magazzino di competenza, senza interferire con altri magazzini.

Il conteggio dei costi di trasporto integrato ai documenti di acquisto e vendita, prevede la gestione dei contratti di vendita con prezzi differenziati per scaglioni di quantità.

Permette un pieno controllo dell'andamento delle vendite, grazie ad una gestione di costi medi ponderati giornalieri ed alla possibilità di confronti con un budget commerciale.

